

Bij The Gardeners zijn we per direct op zoek naar een Account Manager



The Gardeners groeit.

The Gardeners is een allround creatief bureau, met sterke wortels in pr en social. Vanuit de prachtige Vondelkerk ontwikkelen we campagnes die doorverteld worden. We bedenken en produceren o.a. ATL campagnes, spraakmakende activiteiten, social media campagnes, pr-stunts en online campagnes waar mensen een glimlach op hun gezicht van krijgen en de moeite waard vinden om door te vertellen.

In alles wat we doen staat de doelgroep centraal. Consumenten zijn volgens ons de nieuwe media; zij en hun netwerk laten een merk groeien. Daarom geloven we sterk in de combinatie van storytelling (het bedenken van een merkverhaal) en storybuilding (het doorvertellen en zo laten groeien van het verhaal). En dit alles vanuit ons motto: *where good things grow*. We werken voor (en met) mensen en merken met goede intenties om zoveel mogelijk positieve, sympathieke ideeën te realiseren.

Dat doen we voor mooie merken als Bloemenbureau Holland, Bamigo, HappyPancake, Biodermal, Affordable Art Fair, Nierstichting, Demak'Up en Stichting Het Vergeten Kind.

Wat wordt jouw rol daarin?

Als Account Manager onderhoud je het dagelijks contact met de klant, ben je verantwoordelijk voor het strak begeleiden van meerdere (digitale) projecten tegelijkertijd van briefing tot levering. Daarnaast stel je de klant en andere betrokken partijen op de hoogte van de status, bepaal je de projectaanpak en ben je verantwoordelijk voor projectbudgetten en kosten. Je werkt daarbij nauw samen met een Account Director, creatie, strategie en pr.

Je bent verantwoordelijk voor de stipte nakoming van de gemaakte afspraken en legt deze vast in bespreekverslagen. En dat allemaal met veel enthousiasme en toewijding. We zijn op zoek naar een positief, no-nonsense type die van aanpakken weet en wil meewerken aan het ontwikkelen van mooie campagnes voor te gekke klanten.

Taken en verantwoordelijkheden

- Eerste aanspreekpunt voor het account, zowel voor klant als intern
- Onderhoudt dagelijks contact met de klant op operationeel niveau
- Bewaakt de uitvoer en voortgang van projecten
- Verleent ondersteuning aan de AD
- Blijft op de hoogte van ontwikkelingen binnen het vakgebied

Ben jij iemand met...

- HBO of WO denkniveau
- Minimaal 3 jaar aantoonbare werkervaring als Account Manager aan bureauszijde
- Overtuigingskracht en initiatiefrijk
- Goede kennis van online activiteiten en technische toepassingen
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal

Kortom, een Account Manager in hart en nieren die...

- Zelfstandig projecten managed
- Oplossingsgericht, stressbestendig en proactief is
- Hard werkt maar ook weet hoe je lol moet maken

En heb je wel oren naar...

- Een uitdagende plek binnen ons ambitieuze team
- Veel ruimte voor zelfontplooiing en eigen initiatief
- Een informele en ontspannen sfeer
- Een werkplek op een van de mooiste plekjes van de stad: de Vondelkerk
- Een marktconform salaris, afhankelijk van ervaring en bewezen successen
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden

Stuur dan een mail met je motivatie en CV naar Maira Evers (Managing Director)

maira@thegardeners.nl

@thegardeners

www.thegardeners.nl